

## 職務経歴書

- ・氏名 鈴木 一郎 (すずき いちろう)
- ・生年月日 19XX年X月X日 (XX歳)
- ・住所 〒100-0011 東京都千代田区内幸町2-2-2 富国生命ビル15階
- ・Tel 03-5211-3040 / 090-0000-0000
- ・Email address@example.co.jp

## 1. 職歴要約

戦略系コンサルティングファームにおいて、金融、家電、流通業界における外国企業の市場参入戦略、事業戦略、組織改革のコンサルティング業務を経験。その後、現職にて金融カード事業のマーケティングに従事。施策の一環として、シックスシグマの導入、全社的 CRM プログラムの立ち上げを手掛ける。これまでの実績から、特に金融リテール事業におけるチェンジマネジメント、事業戦略の立案実行を強みとしている。

## 2. 職歴

## ■ ABC 金融サービス株式会社 (20XX年X月～現在)

20XX年X月～現在 CS サービスディベロップメント マネージャー

20XX年X月のカードビジネス事業部と CRM 事業部の統合に伴い、新商品開発・リテンションプログラム開発を含めたマーケティング全般の責任者となる。クレジットカード事業戦略を中心に、CRM、クロスセルなど多面的な事業戦略の立案・実施。

20XX年X月～20XX年X月 カードビジネス事業部 マーケット・ストラテジーマネージャー

カードビジネス事業の事業戦略、マーケティング戦略の立案・企画・実施、経営判断上必要な指標をまとめる報告書の定期的作成を統括する責任者。特に LTV を最大化するためのクロスセル戦略、ネットビジネス事業の責任者として、マーケティング部 5 名の直属チームを指揮、6 つの関連プロジェクトにおいて社内横断的チームを編成し推進。

20XX年X月～20XX年X月 シックスシグマチーム マスターブラックベルト

シックスシグマ推進専門チームにマスターブラックベルトとして所属。シックスシグマの推進およびコーチングの専門家として US 本社プログラムを日本用にローカライズし、トレーニング・プログラムの設計・開発・実施。

■ 株式会社戦略コンサルティングファーム（20XX年X月～20XX年X月）

20XX年X月～20XX年X月 コンサルタント

プロジェクト例：証券業界における、新規事業モデル・販売システムの立上げ

概要：販売チャネルのニーズ調査・分析、顧客管理のためのプラン設計、6カ所の営業所でのパイロット活動、必要な付加サービスや営業の仕組みの設計。

役割：6つのパイロットチームの実質的な運営をリード。社内情報の棚卸しとアイデアの蓄積を推進し、データベース化のプランを策定。

プロジェクト例：家電業界における、日本・アジア新規市場参入戦略の立案

概要：市場調査分析、市場でのプレーヤーの動向調査・予測、市場参入オプションの抽出と評価、参入実施プランの設計、プラン実施の補佐。

役割：日本市場の調査・分析を推進、参入戦略立案、オプション評価をクライアントチームとともに実施。

20XX年X月～20XX年X月 ビジネスアナリスト

- 製薬・医療材料業界の製品事業におけるシェア拡大のための製品開発・マーケティング・営業・販売チャネル・組織など全領域にわたる、中長期戦略の立案と実施。営業活性化プログラムの策定とパイロットチームの運営
- サービス業の新商品開発プロセスの改革立案と実施
- 日常消費財の販売チャネル効率化の分析と中長期プランの策定
- 日系金融機関の新規事業の投資判断分析と参入戦略の立案

### 3. 学歴

20XX年X月 ボストン工科大学 Master of Business Administration 修了

20XX年X月 ボストン工科大学 Master of Business Administration 入学

20XX年X月 東西大学 経済学部 卒業

19XX年X月 東西大学 経済学部 入学

19XX年X月 東京都立東京高校 卒業

### 4. 資格、その他

ソフトウェア：MS Office 上級、SAS

語学：英語（読み・書き・会話 すべてビジネスレベル）

TOEIC920点